

Predicados

Las reglas no son del tipo que nos permite evaluar si x es a , sino, por ejemplo, si x e y están relacionados según cierto predicado que es el concepto que queremos aprender. También, la confianza debe ser total (o muy alta), y hay que sacar un conjunto de reglas que cubra todos los casos (o la mayoría).

Elige tu predicado objetivo.

Se trata de sacar las condiciones que hacen (en muchos o todos los casos posibles) que el predicado sea verdadero. Intenta conseguir condiciones mediante combinaciones de los otros predicados o proposiciones que cumplan las dos condiciones:

- que se cumpla el predicado, es decir, que si se cumplen las condiciones el predicado no puede ser falso
- que cubren todos los casos posibles, es decir, que todos los casos en que el predicado es cierto están recogidos por las condiciones

En cada casilla se indican los predicados (Ti y Fa) de los que se sabe si son ciertos (normal) o falsos (tachado). Si no aparece es desconocido. El orden es primero por fila y segundo por columna.

	A	B	C	D	E	F	G	H	I
A	Ti ,Fa	Ti, Fa	Ti	Ti	Ti , Fa	Ti	Ti	Ti , Fa	Ti
B	Ti ,Fa	Ti ,Fa	Ti ,Fa	Ti , Fa	Ti ,Fa	Ti , Fa	Ti , Fa	Ti ,Fa	Ti , Fa
C	Ti	Ti,Fa	Ti ,Fa	Ti	Ti , Fa	Ti	Ti	Ti , Fa	Ti
D	Ti	Ti , Fa	Ti	Ti ,Fa	Ti,Fa	Ti	Ti	Ti , Fa	Ti
E	Ti , Fa	Ti ,Fa	Ti , Fa	Ti ,Fa	Ti ,Fa	Ti ,Fa	Ti , Fa	Ti ,Fa	Ti , Fa
F	Ti	Ti , Fa	Ti	Ti	Ti,Fa	Ti ,Fa	Ti	Ti , Fa	Ti
G	Ti	Ti , Fa	Ti	Ti	Ti , Fa	Ti	Ti ,Fa	Ti,Fa	Ti
H	Ti , Fa	Ti ,Fa	Ti , Fa	Ti , Fa	Ti ,Fa	Ti , Fa	Ti ,Fa	Ti ,Fa	Ti ,Fa
I	Ti	Ti , Fa	Ti	Ti	Ti , Fa	Ti	Ti	Ti,Fa	Ti ,Fa

Existe también un atributo Di (tipo proposicional) que existe (es cierta la proposición) para los valores indicados; para los demás es falsa.

	Di
A	
B	
C	
D	
E	
F	
G	
H	
I	